

Рустем Сибгатуллин: «Сегодня бизнесу становится понятно, что размещение на подобных площадках выгодно»



20 августа состоялась пресс-конференция, посвященная созданию и развитию индустриальных парков. В ней приняли участие управляющий Технополиса «Химград» – генеральный директор ОАО «УК» Идея капитал» Айрат Гиззатуллин, заместитель министра экономики РТ – начальник Департамента поддержки предпринимательства Рустем Сибгатуллин и директор Центра поддержки предпринимательства РТ Артем Наумов. Участники обсудили вопрос формирования новых промышленных площадок в Татарстане, ведь именно они являются одним из важнейших инструментов развития предпринимательства.

– Какие методы в настоящее время используются для развития предпринимательства в РТ?

Р.С.: – В Республике Татарстан уделяется большое внимание развитию малого и среднего предпринимательства. Без реальных инструментов это развитие не будет эффективным. Одним из важнейших инструментов для выполнения этой задачи является формирование промышленных площадок. Компонентами успеха в этом направлении является развитие перерабатывающих производств, создающих добавочную стоимость, выстроенные технологические и логистические цепочки, минимизированная себестоимость.

– Сегодня в республике созданы и создаются объекты поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства. Что это за объекты?

Р.С.: – На сегодняшний день в Татарстане созданы такие объекты имущественной поддержки предпринимательства, как государственные технопарки и технополисы. К ним относятся, например, КИП-мастер – площадка для производителей автокомпонентов, IT-парк – площадка в сфере высоких технологий. Таким образом, существует сеть государственных бизнес-инкубаторов для стартапа предприятий с льготными условиями аренды оборудованных площадей. В настоящий момент Министерством экономики РТ завершается проект по оснащению Агропромпарка РТ для обеспечения сбыта переработки продукции республиканских сельхозпроизводителей.



– В каких городах республики функционируют подобные объекты?

Р.С.: – На прошедшем недавно совещании по данному вопросу были определены 14 приоритетных муниципалитетов для реализации проектов. Среди них – Казань, Зеленодольск, Набережные Челны, Тюлячинский, Сабинский, Бугульминский, Менделеевский,

Елабужский, Высокогорский районы, пгт Камские Поляны, города Альметьевск и Заинск. Во многих из них уже действуют технопарки и индустриальные зоны. Новые площадки планируют организовать уже в 2014 году.

– Существуют ли частные производственные площадки и технопарки?

Р.С.: – Да, в республике функционируют также и частные производственные площадки и технопарки. Они работают в крупных городах Татарстана. Это инновационный производственный технопарк Идея в г. Казани, индустриальный парк «М7» в Зеленодольском районе, площадки Актанышского, Тюлячинского и других районов республики.

– Равномерно ли на сегодняшний день распределяется имущественная поддержка предпринимателям?

Р.С.: – Система имущественной поддержки сейчас распределена неравномерно на территории республики. Основная инфраструктура располагается в 8-10 районах РТ, но это не означает, что предприниматели остальных районов республики не нуждаются в поддержке. Создание промышленных площадок поможет охватить эти территории различными формами имущественной поддержки предпринимательства. Сегодня бизнесу становится понятно, что размещение на подобных площадках выгодно. Кроме того начинает появляться понимание того, что создание такой инфраструктуры является отдельным видом бизнеса.

– На какие предприятия делается акцент в создании индустриальных парков?

А.Г.: – Упор делается на перерабатывающие предприятия. Например, одной из наиболее успешных площадок республики по про-

изводству продуктов нефтехимии является технополис «Химград». Совсем недавно, 2 августа, он отметил свое семилетие.

– Проект по созданию технополиса «Химград» начал осуществляться в 1996 году на площадке, которая на тот момент находилась в достаточно тяжелом как финансовом, так и техническом состоянии. Каких результатов он достиг на сегодняшний день, спустя столько лет?

А.Г.: – Сегодня «Химград» является состоявшимся проектом. 1,4 млрд государственных средств было вложено в этот проект. Расположен он на территории производственного предприятия «Тасма». Была произведена реконструкция сетей электро- и теплоснабжения, канализации и дороги. На территории «Химграда» располагаются компании в сфере химии и переработки полимеров. «Химград» показывает хорошую динамику развития: более 200 резидентов, более 11 млрд руб. – это объем произведенной продукции резидентов технополиса. Прогноз по объему продукции резидентов на 2013 год – более 14 млрд руб.

– Какие средства были привлечены на строительство и развитие «Химграда»?

А.Г.: – На реализацию проекта было выделено 1,4 млрд государственных средств, также за время существования технополиса было привлечено более 7,5 млрд руб. частных инвестиций. В 2012 году объем налоговых поступлений резидентов площадки превысил 2 млрд руб. Важно отметить, что новые индустриальные зоны в Татарстане планируют развивать по подобию технополиса «Химград».

– Какие организации помогли в осуществлении проекта «Химград»?

А.Г.: – Партнерами в осуществлении этого проекта являются Казанский технологический университет, СХПП. На сегодня «Химград» – это крупнейший индустриальный парк в России.

комментирует специалист

Комментирует Айрат Гиззатуллин, управляющий технополиса «Химград»

«Ежегодные отчисления в бюджеты всех уровней уже превысили общий объем финансирования, который был выделен государством для нашего проекта. Таким образом, отвечая на вопрос о том, эффективно ли инвестировать государственные средства в создание индустриальных парков, можно ответить положительно. Средства окупаются через уплату налогов резидентами технопарков в достаточно короткие сроки»

В Татарстане на поддержку предпринимателей выделено 2,5 млрд рублей

На поддержку субъектов малого и среднего предпринимательства Татарстана в 2013 году направлено 2,5 миллиарда рублей. В том числе, из федерального бюджета в поддержку малого и среднего бизнеса в этом году было выделено порядка 1 млрд 171 млн рублей. Столько в России не получил никакой другой регион, даже Москва и Санкт-Петербург!

Средства будут направлены на развитие лизингового оборудования (около 600 млн рублей с учетом остаточной суммы с прошлого года), внедрение инноваций в субъектах малого предпринимательства (77 млн рублей), создание и развитие Центра поддержки предпринимательства (6 млн рублей), развитие процесса бизнес-инкубирования и обеспечение текущей деятельности бизнес-инкубаторов (около 12 млн рублей). 185 млн рублей выделено на создание регионального центра инжиниринга по химическому направлению, по направлению лазерных технологий – 263 млн рублей. По медицинскому направлению выделено 125 млн рублей. На поддержку молодежного предпринимательства в этом году с учетом прошлых лет из федерального бюджета выделено 17 млн 860 тыс. рублей.

– Давайте затронем вопрос терминологии. Часто людям не понятна разница названий индустриальных площадок.

Р.С.: – Сегодня в Татарстане успешно функционируют технопарки и технополисы, индустриальные парки, существует сеть государственных бизнес-инкубаторов для поддержки молодых предпринимателей на стадии стартап. Что касается терминологии и разницы между этими понятиями, то эксперты сходятся во мнении, что в бизнес-инкубаторе и технопарке находятся предприятия на начальном этапе своего развития, часто это стадия идеи. Более крупным по форме является индустриальный парк, в нем расположены уже работающие предприятия. И за ним уже идет организационная форма «технополис». Он включает в себя, как правило, и бизнес-инкубатор и технопарк и является готовой площадкой для работы малого и среднего бизнеса.

– А что понимается под термином «промышленная площадка»?

Р.С.: – Это наш рабочий термин. Условно можно назвать промышленную площадку младшей сестрой технопарка или технополиса на муниципальном уровне.

Меньшие обороты, меньшие площади. Кстати, сейчас проводится работа с Министерством экономического развития России по обеспечению возможности предоставления таким площадкам имущественной поддержки. Быть может, в меньшем объеме, но и с меньшим входным порогом.

Беседовала
Маргарита Подгородова

Лия Гильмутдинова: «Нужно всегда точно следовать выбранному курсу!»



Сегодня компания по изготовлению высокобюджетных представительских фильмов и рекламных роликов ООО «Пиар-ТВ» занимает лидирующее место в этой сфере. Видеокомпания активно сотрудничает со многими федеральными телеканалами и продакшн-студиями Москвы. О том, как добиться успеха в столь творческом деле, мы беседовали с ее директором Лией Равильевной Гильмутдиновой.

– **Лия Равильевна, какие жизненные обстоятельства побудили Вас к созданию своего бизнеса?**

– В 2005 году я ушла из телекомпании ГТРК «Татарстан» в свободное плавание, организовав небольшую видеостудию. На телеканале я отработала всего 2 года. Но этого времени мне хватило, чтобы обучиться видеомастерству с нуля. Я делала новостные сюжеты на разносторонние темы: от политики до спорта. Также я вела сюжеты на тему экономики и бизнеса для программы «Бизнес ТВ», которая впоследствии стала для меня самой любимой. Настолько любимой, что захотелось попробовать создать что-то свое. В рамках программы «Бизнес ТВ» я часто ездила в районы Татарстана, привозила сюжеты о мелких фермерах и крупных бизнесменах. Их опыт и достижения послужили для меня хорошим толчком к дальнейшему развитию. Я решила оставить работу в телекомпании и начать свой бизнес. К тому времени я уже чувствовала, что знаю многое и хочу развиваться дальше и как предприниматель, и как журналист.

– **Как Вам удалось совместить эти два направления деятельности?**

– Как журналист, я начала оттачивать свое мастерство уже в структуре федерального телеканала «ТВ-Центр» в качестве собственного корреспондента, как предприниматель – в создании своего дела. Меня часто спрашивают: «Как можно быть творческим человеком и в то же время предпринимателем?» Все просто! Предпринимательство для меня и есть творчество.

– **Легко ли было пробиваться на рынок видеоуслуг?**

– Мы сразу громко заявили о себе успешными проектами. Это цикл телепередач «Страна Вояж», конкурс женской красоты и мате-

ринства «Нечкэбил-2005», серия видеофильмов о развитии социальной службы, образования и науки, службы ЗАГС, музеев Республики Татарстан... И это далеко не все наши успешные проекты.

Постепенно стали появляться и постоянные заказчики. В 2010 году мы прошли перерегистрацию. Произошла смена учредителей, директорского состава, сменился коллектив. В рамках ребрендинга мы из студии превратились в «Видеокomпанию «Пиар-ТВ».

– Как Вы оцениваете рынок видеоуслуг Казани и Татарстана?

– Он сегодня достаточно насыщен. На мой взгляд, в большей степени из-за частных видеооператоров-самоучек, которые в одиночку работают в домашних условиях, не оформляя предпринимательскую деятельность. У них, конечно, цены ниже, но при этом качество явно страдает. Ведь зачастую это, так скажем, «человек-оркестр» – оператор, монтажер, звукорежиссер в одном лице. При таких условиях работы качество просто не может оставаться на самом высоком уровне.

– Как Вам удается выгодно отличаться от конкурентов?

– После ребрендинга сменилась и позиция руководства компании в отношении дальнейшего развития. Мы не занимаемся мелкими заказами типа съемок свадеб, дешевых рекламных роликов и фильмов. Эти работы всегда отвлекают от серьезных заказов, где нужно максимально проявить креатив. Сейчас ставка сделана на качественный продукт. Мы работаем только с крупными заказчиками, которые понимают, что сделать хороший фильм – это значит сделать дорогой фильм, который прослужит многие годы и его стыдно будет протранслировать даже на федеральном телеканале. К сожалению, не все директора понимают это и идут к частникам-самоучкам в погоне за необоснованной экономией. Это можно сравнить с выбором обуви! Ее можно купить на рынке, а можно в модном бутике.

– Каков секрет Вашего успеха в создании таких проектов?

– Когда мы занимаемся одним проектом, мы полностью отдаемся только ему, не распыляя свои силы на мелкие заказы. Это в творчестве очень помогает. Получаются действительно видеошедевры.

– Какой проект является вашей визитной карточкой?

– В 2010 году по заказу проектной организации «ГраДа» мы делали фильм-реконструкцию про гостиницу «Казань», которая долгие годы стояла в ужасном состоянии на ул.Баумана. Тогда у проекта нашелся иностранный инвестор, поэтому понадобилась презентация объекта и того, что там планируется построить и реконструировать. Здесь мы проявили весь свой потенциал в части инновационных спецэффектов, анимации и 3D-графики. В 2012 году мы делали учебный

видеофильм по безопасности и охране труда для сотрудников ОАО «Ак Барс» Банк». Это был для нас необычный проект, до этого мы ничего подобного не делали. Но получилось тоже достойно.

– **Сколько человек у Вас работает?**

– В видеокомпании трудится команда профессионалов из 10 человек: коммерческий директор, бухгалтер, руководитель спец-проектов, режиссеры монтажа, операторы, журналист. Операторы ежегодно проходят стажировку у московских коллег, по приезде оттачивая новые веяния на новых проектах.

– **Какая у Вас система налогообложения?**

– Наша компания является добросовестным налогоплательщиком. Мы используем упрощенную систему налогообложения по формуле «доходы минус расходы». Для нашей деятельности она является наиболее удобной и проверенной годами. Она подходит для работы как с крупными предприятиями и государственными ведомствами, так и с частными фирмами и физическими лицами.

– **Удается ли Вам вовремя сдавать отчетность?**

– У нас работает опытный бухгалтер. А истинный специалист, болеющий за свое дело, всегда ответственен и делает все качественно и в срок. Нам очень повезло с нашим бухгалтером.

– **Пользуетесь ли Вы электронными технологиями для сдачи отчетности?**

– Да, мы активные пользователи электронных технологий. Это значительно сокращает время сдачи отчетности. Используем программу 1С. А в банке подключены к системе интернет-банк, которая позволяет отправлять платежные поручения с ЭЦП и цифровой печатью, не выходя из офиса.

– **Как Вы относитесь к повышению страховых взносов? Ощутили ли Вы это повышение на себе?**

– Думаю, все предприниматели относятся к любому повышению налогов или страховых выплат отрицательно. Резкое повышение процентной ставки с 26% до 34% для юридических лиц было болезненным. Мы это ощутили в полной мере. Думали перейти на форму ИП. Но и их коснулось повышение. Решили работать согласно принятой системе. Уклоняться от налогов никогда не думали. Мы считаем, что лучше работать открыто и честно. Тем более в российском правительстве был недавно подготовлен законопроект, предусматривающий уголовное наказание для предприятий и граждан, уклоняющихся от уплаты страховых взносов в Пенсионный фонд, Фонд соцстраха и Фонд обязательного медицинского страхования.

– **Какую поддержку предлагает власть предпринимателям?**

– Безусловно, правительством страны и республики многое делается для улучшения предпринимательского климата, реализуются различные программы по поддержке бизнеса. Они действительно нужны, особенно новичкам. О заботе властей говорит, например, тот факт, что со следующего года для начинающих предпринимателей будут введены так называемые «налоговые каникулы», действующие определенное время. Поэтому новичкам предоставляется уникальная возможность как следует раскрутиться и встать на ноги.

– А что, на Ваш взгляд, можно сделать, чтобы государственная поддержка стала еще более ощутимой?

– Во-первых, подходить ко всякого рода повышению налогового бремени для собственников бизнеса следует обдуманно, а не спонтанно для того лишь, чтобы залатать образовавшиеся дыры в бюджете. Во-вторых, необходимо проводить общественные слушания перед принятием того или иного законопроекта. Например, для всего татарстанского бизнес-сообщества стало шоком, что вскоре предпринимателям предстоит платить за осадки, стекающие с крыш! Новый налог на сточные воды предлагает ввести Исполком Казани. «Налог на дождь» войдет в обязательный список оплаты коммунальных услуг. В Москве, Самаре и Саратове такой налог уже введен. В-третьих, не нужно применять к предпринимателям штрафные санкции сразу же после проверок и выявления мелких нарушений.

– Как же добиваться исправления нарушений, если не применять штрафные санкции?

– По моему мнению, необходимо давать время для устранения нарушений, а штрафы выписывать уже после повторного выявления указанных инспектором недочетов.

– Вы творческий человек. Что бы Вы посоветовали начинающему предпринимателю?

– Всегда точно следовать выбранному курсу и ни на минуту не сомневаться в правильности своего решения. Никогда не жалеть об ошибках и неудачах, ведь они всего лишь испытание, которое отпускается нам свыше, чтобы проверить на прочность!

Уважаемые читатели!

Приглашаем Вас стать гостем рубрики «Портрет». У Вас есть уникальная возможность заявить о себе как о личности и о профессионале!

Ждем ваших звонков по телефону (843) 200-94-88
(e-mail: nalog-iz@mail.ru).

**Актуальные вакансии HeadHunter в сфере
«Бухгалтерия/Управленческий учет/Финансы предприятия»**

Должность	Компания	Зарплата	Ссылка на сайте hh.ru
Аналитик торговых процессов, Казань	Детский Мир, ОАО	от 25 000 до 32 000 руб.	http://kazan.hh.ru/vacancy/8614222
Старший бухгалтер, Казань	Телесет, ЗАО	от 23 000 руб.	http://kazan.hh.ru/vacancy/8614038
Главный бухгалтер, Набережные Челны	Дельта, ООО	от 30 000 до 35 000 руб.	http://kazan.hh.ru/vacancy/8454585
Специалист по контролю и учету, Казань	Ак Барс АЭРО, ОАО	от 13 000 руб.	http://kazan.hh.ru/vacancy/8613411
Главный бухгалтер, Казань	Аграрные и Промышленные Решения	от 30 000 руб.	http://kazan.hh.ru/vacancy/8612688
Заместитель главного бухгалтера, Казань	Трумпласт	от 20 000 до 30 000 руб.	http://kazan.hh.ru/vacancy/8603427
Главный бухгалтер, Набережные Челны	Единство, Медиахолдинг	от 25 000 руб.	http://kazan.hh.ru/vacancy/8597492
Бухгалтер отдела финансовых операций, Казань	ТрансТехСервис-Казань	от 18 600 до 21 400 руб.	http://kazan.hh.ru/vacancy/8596422
Ведущий экономист, Казань	ГСС Инжиниринг	от 30 000 руб.	http://kazan.hh.ru/vacancy/8291802
Экономист, Набережные Челны	РОСТАР, НПО	до 25 000 руб.	http://kazan.hh.ru/vacancy/8591256
Ведущий бухгалтер, Казань	Татспиртпром, ОАО	от 15 400 до 20 000 руб.	http://kazan.hh.ru/vacancy/8591039
Заместитель начальника экономического отдела, Набережные Челны	Булгарпиво, ОАО	от 25 000 руб.	http://kazan.hh.ru/vacancy/8406212
Бухгалтер, Казань	БАРС АВТО, ЗАО	28 700 руб.	http://kazan.hh.ru/vacancy/8516615
Ведущий экономист, Казань	Агропромышленный парк Казань	до 20 000 руб.	http://kazan.hh.ru/vacancy/8587776
Бухгалтер по реализации, Казань	Данафлекс	до 23 500 руб.	http://kazan.hh.ru/vacancy/8456861
Финансовый аналитик, Казань	Тафлекс, ЗАО	от 20 000 руб.	http://kazan.hh.ru/vacancy/8216203

**Более подробную информацию об этих и других вакансиях
Вы можете найти на сайте hh.ru**

*В рубрике «Поиск работы»
Вы можете разместить свое объявление БЕСПЛАТНО*